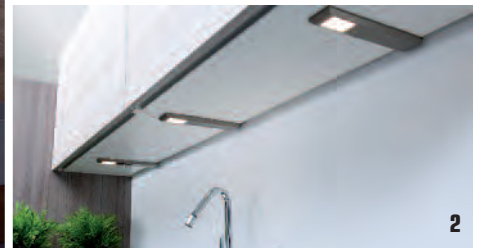




1

Die Küche wächst in den Wohnraum – Vogt wächst mit. „Mehrwert und Mehrprodukt“ – der Zubehörspezialist Vogt überzeugt mit praktischen Lösungsideen – auch für die Planung offener Küchen. 1) Eine umfangreiche Auswahl an Pendelleuchten für das perfekte Finish von Essplätzen. 2) Flächen-LED Leuchte „Milano“ aus Edelstahl mit integriertem Dimmer. 3) Konsole mit zusätzlichen Steckdosen. 4) Deckenlüfter Umbro aus dem aktuellen Katalog-Update.



2



3



4

Vogt: Marktorientiertes Zubehörangebot

Profit für den Küchenfachhändler – Mehrwert aus einer Hand

Von pfiffig bis praktisch – das umfangreiche Zubehörangebot der Horst Vogt GmbH bietet Küchenfachhändlern Mehrwert aus einer Hand. Neben den klassischen Zubehörartikeln hält der Zubehörspezialist gerade für die Planung zum Wohnraum offener Küchen zahlreiche Lösungsideen parat, die gleichzeitig Mehrumsatz bedeuten. Ob Abluftplanung, Dunstabzugshauben, Bank- und Tischgestelle aus Aluminium, Pendel- und LED-Leuchten oder Steckdosen-Innovationen – die Vogt-Kompetenz kann sich sehen und ebenso rechnen lassen.

So setzen sich der Produkteinkauf bei Vogt kontinuierlich und gezielt mit der Thematik „Mehrwert und Mehrprodukt“ auseinander. Dabei werden in vorhande-

nen und auch neuen Produktgruppen interessante Neuheiten und innovative Zubehörteile einem Qualitäts-, Nutzen- und Preis-Check unterworfen. Das finale Ergebnis finden Küchenfachhändler dann „aus einer Hand“ im aktuellen Vogt-Verkaufshandbuch, den ergänzenden Katalog-Updates sowie den nützlichen Informationsbroschüren für Montagematerial oder Abluft-Tippgeber.

Die umfassende Übersicht und Auswahl für Küche und Wohnraum in nur einem Verkaufshandbuch vereinfachen Recherche, Beratung und Planung. Ein Ansprechpartner für zahlreiche Produktgruppen sowie nur ein Bestell- und Abrechnungsvorgang für alle benötigten Zubehörartikel pro Kommission, lassen den

Küchenfachhändler zusätzlich Zeit und Geld sparen.

In Vogt steckt über 50 Jahre Erfahrung, Kompetenz und Neugier. Der fachhandelsorientierte Blick lässt nützliche Ideen reifen, um die optimale Unterstützung am POS zu gewährleisten.

Zum Selbstverständnis des Zubehörgroßhändlers gehören daher die kompetente Beratung durch den Innendienst und den bundesweit flächendeckenden Außendienst sowie ein optimales Logistiksystem mit eigener LKW-Flotte und hoher Warenverfügbarkeit. Die Eigenmarke „TopLine-Vogt“ bietet darüber hinaus individuelles, teilweise sogar exklusives Zubehör.

www.vogtwelt.de